

海外智能照明控制市场的采购方

横纵分析报告 · 潜在客户开发

从采购需求的演变，找到今天的公司入口。
以公开产品、项目和渠道记录为依据。

03

优先研究市场

26

具名公司档案

A

同类业务信号分级

德国 / 澳大利亚 / 英国

目录

阅读摘要	3
一、研究边界与证据标准	4
二、纵向分析：采购任务的演变	5
三、横向分析：当前谁在采购、采购什么、怎样选择供应商	10
四、横纵交汇：把技术变化转为可核实的客户开发动作	13
五、信息来源与方法说明	15
六、潜在客户名单	17

阅读顺序

- 看客户：直接跳至第六章。
- 看筛选依据：阅读第二至四章。
- 核查来源：点击正文链接或查阅第五章。
- A 级仅指存在公开的同类部件使用、销售或安装信号，不表示已确认的采购意向。

阅读摘要

客户开发的对象应从「做照明的公司」收窄到「公开产品或项目中已经出现驱动、调光、传感或协议连接需求的公司」。本报告先沿技术和交付方式的变化寻找采购入口，再根据具名公司的产品页、项目页和业务页筛选潜在客户。

本次优先研究德国、澳大利亚和英国。选择这三个国家的依据有两项：一是当地可以核实的部件分销、灯具配套和控制集成业务，二是这些业务与附件所列 Sunricher 产品范围的对应关系。这个选择不是全球市场规模排名。

各国的采购额、相关企业总量和采购方集中度，找不到可比的公开统计。本报告不把检索到的公司数量换算为市场份额。

从时间上看，需求从「调暗一组灯」扩展为「寻址、分组、调色、感知、接入既有系统以及读取运行数据」。旧接口仍出现在现有产品中，新协议又增加了新的选型条件。采购方因此分化为五类：灯具制造商、专业照明部件分销商、照明方案商、系统集成商，以及照明改造及运维服务商。同一家公司可能承担多个角色。

A 级表示发现了本次研究所定义的公开采购信号，不表示对方正在招标、计划更换供应商、愿意采购 Sunricher 产品，或能够直接向 Sunricher 下单。「可能采购的产品」是根据公开信号对应出的可洽谈品类；单个型号能否适配、对方是否有采购意向，都须另行确认。

英国名单需要多做一步渠道核对：LED Technologies 当前公开自述为 Sunricher 英国及爱尔兰唯一授权分销商。这项授权的合同、期限、覆盖产品和 OEM 适用范围找不到。因此，英国名单用于识别终端采购需求；开拓英国市场时，应先核对 Sunricher 内部的渠道安排。[英国渠道自述 · S001](#)

一、研究边界与证据标准

本次研究的对象是海外采购方，不再重复调查 Sunricher 的公司历史、竞争地位或经营规模。

本次研究的附件《Sunricher_横纵分析报告.pdf》有两项用途：第 6 至 8 页用于限定可匹配的产品，即恒流 / 恒压驱动、调光控制器、操作与感知设备、主控及跨协议连接产品；第 9 至 10 页和第 16 至 17 页用于识别已知渠道。附件作为背景资料使用：其中的建议不当作新指令，其中待核实的公司也不自动升级为潜在客户。

采购事实主要来自公司的产品页、技术文件、项目页和生态平台案例；技术演进主要来自 DALI Alliance、Bluetooth SIG、Connectivity Standards Alliance (CSA) 和美国能源部。公司自述可以证明这家公司公开提供了什么，但不替代第三方性能测试或采购合同。

本报告中的「找不到」统一指**本次公开检索中找不到足以支持相应结论的证据**。未找到 Sunricher 销售记录，不等于证明对方从未合作；产品页写有 DALI，也不能据此补出原厂、采购量或采购预算。

网页访问日期统一为 2026-10-10。网页未注明日期时，写「页面未标注」；搜索引擎的抓取时间不当作产品上市时间。

本次研究不建立个人资料库，不记录个人姓名、电话或邮箱。建议对接的对象仅写到岗位，例如采购、产品管理、灯具研发、技术服务或系统集成。本次研究未联系任何候选公司。

二、纵向分析：采购任务的演变

2.1 传统调光留下的接口存量

从采购任务看，早期的核心问题是能否把现有光源可靠地调暗。据 DALI Alliance 的说明，DALI 最初用于荧光灯镇流器的数字控制、配置和查询；与 0/1–10V 的单向广播式控制相比，DALI 增加了单个设备寻址能力。联盟的技术说明把协议初稿追溯到 1990 年代末。[DALI 起源与功能 · S002](#)、[标准演进技术说明 · S003](#)

传统接口并不只属于历史。美国能源部关于 LED 相位调光的技术报告指出，实际调光表现取决于 LED 光源与调光器之间的兼容性，不能只分别检查两个产品各自的能力；驱动电路不同，与相位调光器配合时的表现也会不同。[DOE：相位调光选型报告 · S004](#)

兼容性问题为识别采购方提供了一个早期角度：对方需要采购的可能不是完整的「智能系统」，而是能与现有灯具和现场接口配合的驱动或调光器。灯具制造商的技术资料如果同时列出相位、模拟和数字调光选项，就值得检查这家制造商如何配置外部驱动。改造服务商如果承诺保留现有线路，就值得检查它如何让新旧部件配合。这两条是筛选方法，不是对某家企业采购计划的推定。

本阶段增加的采购任务：负载适配与调光验证。 对应的洽谈品类包括恒流 / 恒压驱动、相位调光产品和 0/1–10V 接口产品。判断时需要具体灯具、驱动表或改造说明作为证据；单凭一句「可调光」，不足以认定对方会采购外置控制器。

首次沟通也应围绕负载适配与调光验证，确认三件事：目标灯具的负载是什么，现用的控制接口是什么，最低亮度和启动表现怎样验收。品牌宣传中的「无频闪」「平滑」，不能代替在指定负载和指定调光器下的测试结果。本报告不依据协议名称为 Sunricher 或其他供应商做性能排名。

2.2 数字寻址：灯具配套进入系统工程

DALI 带来的变化是，控制对象可以从整组线路细化到单个设备和设备组，照明系统还可以查询设备信息。DALI Alliance 列出的关键能力包括单个设备、组和广播寻址，以及双向通信。这些能力为灯具、输入设备和控制设备之间的职责划分提供了基础。[DALI 关键功能 · S005](#)

对寻找潜在客户来说，灯具制造商的产品配置页和系统集成商的项目页从这时起同样重要。产品配置页可以说明灯具要配什么驱动，项目页可以说明现场要用什么控制入口。两类页面都会出现 DALI，但对应的采购任务不同。如果把所有写着 DALI 的公司都归为「控制器分销商」，就会丢掉采购位置这一信息。

本报告据此把灯具端和系统端分开核查。灯具端核查驱动、电流、功率和安装空间，适合从灯具研发和产品管理岗位切入。系统端核查主控、输入、分组、场景和连接方式，适合从技术负责人或项目采购岗位切入。这些岗位是建议，不是对潜在客户实际组织结构的补全。

数字控制也让「公司有相关项目」和「公司采购相关部件」之间的差距更明显。设计顾问可能只编写规范，电气承包商可能按指定清单安装，系统集成商可能负责供货和调试。项目页上只有设计署名时，不能据此认定这家公司拥有采购权；还需要找到供货、安装、调试或具体产品销售的证据。

本阶段增加的采购任务：设备配置和系统交付。 对 Sunricher 来说，值得寻找两类企业：把驱动纳入灯具配置的企业，以及承担照明系统落地工作的企业。找不到合同分工时，本报告保留这个缺口，不把「影响选型」改写成「直接买家」。

2.3 2014 至 2019 年：DALI-2 让互操作性可以核查

2014 年，IEC 62386 的一次重要修订增加了控制设备的标准化内容，并改进了互操作性。2017 年，DALI-2 认证启动，首批 LED 驱动获得认证；2019 年，输入设备进入认证计划。这些时间点来自标准组织的记录，不是对市场普及率的测算。[2014 年修订说明 · S003](#)、[DALI-2 里程碑 · S006](#)

变化不仅是协议名后多了一个「2」。据 DALI Alliance 解释，DALI-2 对测试结果进行独立验证，而 DALI version-1 的符合性以自我声明为基础。因此，采购方可以核查具体产品的认证记录，不必完全依赖供应商的一句「支持 DALI」。 [DALI-2 认证机制 · S007](#)

不同采购方核查的对象不同：灯具制造商核查装进灯具的具体部件，分销商核查目录里的具体 SKU，系统集成商还要核查整个项目采用的控制设备和输入设备。这种分工也说明了专业分销渠道的价值：专业分销商不仅陈列品牌，还要把型号、功能和技术资料整理成可以选型的目录。

认证本身也有边界。DALI Alliance 的产品库明确说明，认证记录对应的是受测产品，品牌、GTIN、硬件和固件等条件需要匹配；成灯也不等同于产品库中列出的控制部件。[DALI 产品库与适用条件 · S008](#)

本阶段增加的采购任务：用可追溯的资料管理互操作风险。 可洽谈品类扩展到经认证的驱动、传感器、输入面板和控制器；供应商能提供可核查的型号资料，才会进入具体比较。一家公司拥有联盟会员资格，不能证明它的所有产品都合格；单个型号获得认证，也不能证明所有地区版本都适用。

对销售开发而言，这意味着资料准备要提前。建议向潜在客户提供一个清楚的型号与版本清单，并写明每个型号支持哪种设备类型、需要怎样的系统环境，以及哪些功能尚未验证。在报价之前确认这些事项，有助于让沟通集中在可以试样的产品上。以上是开发建议；潜在客户的实际审核流程找不到时，仍保留为未知。

2.4 调色温与多通道控制：新增配套任务

LED 让采购问题进一步细分。美国能源部把可调色产品分为 dim-to-warm、white-tunable 和 full-color-tunable 三类，三类产品的控制需求不同。例如，独立调整亮度和色温，与亮度降低时自动变暖，不是同一个功能。[DOE：可调色产品分类 · S009](#)

DALI 的 DT8 对应 IEC 62386 Part 209，色彩类型包括 Tc、RGBWAF 和 xy。DALI-2 于 2020 年加入 tunable-white 认证，之后又加入了更多色彩控制类型。因此，采购时不能只问「是否支持 DT8」，还要核对具体的色彩类型。[DALI 色彩控制 · S010](#)

色彩控制让酒店、住宅、展陈和建筑照明项目出现了更具体的部件需求。但一家公司服务这些行业，不能据此补出它需要 RGBW 或 DT8。本报告的产品匹配只依据这家公司已公开的产品参数、驱动选项或项目配置；没有对应证据时，不把 Sunricher 支持的每种协议都列入同一家公司的推荐清单。

采购入口也随之细分。公开使用可调色温恒流灯具的公司，适合讨论相应的恒流驱动；经营 RGBW 灯带系统的公司，适合讨论恒压多通道控制；提供动态场景编程的公司，适合进一步核查 DMX 控制与解码任务。输出电流、电压、通道和协议功能必须逐项匹配，不能用「智能照明」一词笼统覆盖。

本阶段增加的采购任务：让亮度、色温和颜色控制与光源结构匹配。 这是规格的细化，不是所有项目都必须走的升级路线。具体公司的调色产品占比、采购数量和更新计划，本次找不到。

2.5 2010 年代以来：无线控制把改造与调试纳入采购讨论

无线照明有多条发展路线。Bluetooth SIG 的演进说明区分了 2010 年的 Bluetooth LE、2017 年的 Bluetooth Mesh 和 2023 年的 Bluetooth NLC，三者分别对应无线、通信和进一步的设备层标准化。因此，不能把「蓝牙」一词当作所有灯具控制系统都能互通的证明。[Bluetooth 照明控制演进 · S011](#)

Casambi 为灯具制造商列出三种集成路径：嵌入模块、采用 Casambi Ready 驱动，以及加装 CBU 模块。三条路径说明，同一种无线控制体验可以对应不同的外购部件位置。[Casambi：灯具制造商集成方式 · S012](#)

这一点可以直接用于筛选潜在客户。灯具制造商公开提供 Casambi 选项，并不能直接说明它采购的是哪种部件。如果这家制造商公布了外部驱动的品牌和型号，采购信号较强；如果页面上仅出现生态标志，还需要核查它采购的是完整灯具、驱动还是模块，或者由第三方完成配置。公开产品使用同类部件，A 级就可以成立；但直接的采购主体仍可能找不到。

无线控制也带来了改造项目的入口。Casambi 的改造说明强调减少新增的控制布线，并通过应用完成配置。这是厂商对自家方案用途的说明。具体项目能否降低施工成本，要看项目条件，不能把 Casambi 的宣传照搬为所有安装都能获得的收益。[Casambi：改造方案 · S013](#)

本阶段增加的采购任务：用无线节点和调试服务完成改造。 因此，专业系统集成商和本地照明方案商值得单独列出。判断这两类公司的价值时，应寻找安装、调试、培训或维护业务的证据，而不只看页面上是否出现某个无线品牌的 Logo。

一家公司可能既销售产品，又提供调试服务；这类公司比单纯的目录条目提供更多开发信息。但这家公司是否愿意引入另一家部件供应商、是否受排他约束、能否自行指定替代件，公开资料通常没有答案。这些问题应在首次沟通中确认，不能当作本报告的结论。

2.6 2019 年以来：D4i 把数据与灯内传感纳入部件要求

2019 年，D4i 驱动认证启动；2020 年，首个 D4i 控制设备取得认证。D4i 是 DALI-2 的扩展，围绕灯内控制、电源和数据要求组织功能。[认证时间记录 · S006](#)、[D4i 概览 · S014](#)

DALI 的数据规范区分灯具信息、能耗信息和诊断维护信息。Parts 251、252、253 对 D4i 驱动是必需项，对一般的 DALI-2 认证则不是统一的必需项。由此可以给采购判断划出明确界线：看到 DALI-2，不能自动认定产品具备能耗上报和诊断数据。[DALI Data · S015](#)

数据能力让采购讨论可以从灯具交付延伸到运行管理。本报告据此建议关注两类公司：有明确传感、能耗或维护数据要求的灯具制造商，以及有同类要求的项目服务商。不能从「智慧楼宇」这类宽泛的业务描述补出 D4i 需求。潜在客户的具体资料中如果没有相应字段，本报告不把 D4i 列为已证实的采购需求。

驱动、传感器和系统之间，还需要明确由谁读取哪些数据。产品可以上报能耗，不等于项目已经采集、展示并用这些数据做管理；平台能显示数据，也不证明它可以接受任意供应商的字段。涉及运行数据的项目，更适合先讨论一个具体用例，再提出对应的部件组合。

本阶段增加的采购任务：把灯具部件作为可识别、可监测的运行设备来管理。 对 Sunricher 来说，只有已公开的需求与可提供的型号重合时，机会才成立；没有证据的节能金额、维护收益和采购预算，本报告一律不补。

2.7 2021 年以来：桥接让现有产品接入新系统

2021 年，DALI Alliance 发布了面向 Bluetooth mesh 和 Zigbee 的 Wireless to DALI Gateway 规范，用途是让有线 DALI 产品接入其他无线生态。联盟还明确区分了两条路线：通过网关连接，以及用无线方式承载 DALI 命令。两者不能笼统写成「无线 DALI」。[Wireless to DALI Gateways · S016](#)

在具体商品层面，Casambi 的 DALI 产品说明展示了有线、无线和混合方案，以及通过 Salvador 等设备接入 DALI 驱动的路径。这份说明提供了一个可见的市场事实：无线生态仍在为既有 DALI 产品设计连接入口。[Casambi：DALI 产品与混合控制 · S017](#)

桥接的发展也说明了协议连接产品为什么值得单独列出：采购对象不一定是整套灯具，也可能是补上某个控制入口的网关或接口。潜在客户如果公开交付过混合系统，就比只写「智能建筑」的企业更容易进入具体的样品讨论。

但「跨协议」的范围不能无限延伸。每一种桥接都要写明两端的协议、支持的设备类型和功能映射。支持调光不等于支持调色温，能发送命令不等于能返回诊断信息，能在手机上显示设备也不等于具备项目所需的全部调试功能。本报告不根据产品名称推定这些能力。

本阶段增加的采购任务：保留一端的设备，同时接入另一端的系统。 这项任务的采购方主要是承担现场集成责任的公司。开发这类客户时，应先请对方提供真实的两端设备清单，再确认网关规格；项目边界不明确时，不能给出可靠的替代方案。

2.8 2022 年以来：Matter 带来家居平台接入需求

2022 年 10 月 4 日，CSA 发布 Matter 1.0 及其认证计划。首批范围包括照明与电气、控制器和桥接等设备类别；通信基于 Ethernet、Wi-Fi 和 Thread，Bluetooth LE 用于设备设置。[Matter 1.0 发布 · S018](#)

CSA 明确说明，Matter 不替代既有的智能家居平台，并允许其他技术的设备通过桥接参与 Matter 生态。CSA 产品库中已有兼容 DALI 的 M2D Bridge 记录，可以证明 DALI 与 Matter 之间的连接已有具体产品；但不能由此推出任意 DALI 设备都支持任意 Matter 功能。[Matter FAQ · S019](#)、[M2D Bridge 产品记录 · S020](#)

对寻找潜在客户来说，Matter 增加了一类公开信号：一家公司是否正在销售有明确平台接入能力的调光、驱动或桥接产品。没有这类证据时，不应把普通的 DALI 灯具制造商统一描述为 Matter 采购方。技术发布是标准层面的事件；某家企业何时开始采购，需要这家企业自己的公告、产品页或项目记录来支持。

因此，本报告没有把 Matter 作为所有潜在客户的优先切入点。已知对方使用什么，就先讨论什么。如果对方的公开需求停留在 DALI 或 Casambi，Matter 只能作为首次沟通中的产品规划问题，不能写成已识别的商机。

本阶段增加的采购任务：让照明产品进入特定家居平台和用户操作流程。 可以讨论的对象是相关的区域品牌、专业渠道和家居系统集成商。需要核查的是对方采购的是终端、桥接还是控制器，以及认证情况和平台的实际支持范围。未来销量、替代速度和企业的采购计划找不到，本报告不做预测。

2.9 当前：不同阶段的采购任务同时存在

Bluetooth SIG 在 2023 年发布 NLC 时强调设备层标准化；DALI Alliance 则继续维护具体部件和版本的认证记录。两者都说明，比较供应商时需要具体到实现方式和版本，不能只统计协议数量。[Bluetooth NLC 发布 · S021](#)、[DALI 产品库 · S008](#)

北美的另一个采购参照是 DLC。DLC 的 NLC Qualified Products List 用于帮助设计、工程和承包方比较控制系统，并服务于能效激励项目。在这份清单里，采购单位是系统及其能力范围，不能把单个部件的认证与系统资格混为一谈。[DLC: NLC FAQ · S022](#)

市场演进没有让所有公司走同一条采购路线。灯具制造商可以继续围绕驱动与光源配套采购，分销商可以同时经营多种接口，系统集成商可以采购连接设备来完成混合项目。本报告用这三条并行路径组织横向比较，不假设后出现的协议必然取代先出现的协议。

需求变化	新增或更明确的采购任务	优先核查的公司角色
传统负载转为 LED	驱动、调光器与负载配合	灯具制造商、灯带方案商、改造服务商
数字寻址与分组	驱动配套、控制设备及配置	灯具制造商、系统集成商
DALI-2 认证扩展	核查型号、版本和互操作性	专业分销商、灯具研发与技术服务
调色温与多通道光源	对应的恒流 / 恒压驱动和控制	建筑灯具制造商、场景照明方案商

需求变化	新增或更明确的采购任务	优先核查的公司角色
无线与混合控制	无线节点、网关、现场调试	承担改造的系统集成商、技术型渠道
D4i 与运行数据	数据驱动、传感和系统读取	有具体数据需求的灯具制造商与项目服务商
Matter 平台接入	原生终端或桥接及平台适配	家居渠道、区域品牌、家居系统集成商

表中的角色是根据上文技术功能划分的采购任务类别，不能替代具名公司的证据。「哪些企业在哪一年开始向外部采购」的连续统计，找不到。第六章提供的是本次能够核实的当前公开信号。

2.10 三家公司的可追溯节点：需求怎样进入销售与交付

Atrium：照明品牌供应业务增加控制服务。 2021 年 11 月 15 日，Atrium 宣布成为 Casambi 在英国的增值经销商，并把 2022 年 1 月 4 日列为双方正式开始交易的日期。公告说明，Atrium 既有的灯具品牌中已有 Casambi 生态伙伴，Atrium 也计划建立专门团队支持项目。本报告只记录公告中的安排，不把计划日期当作已有首笔订单的证明。[Atrium 合作公告 · S023](#)

Atrium 的公告展示了一条有公开依据的业务扩展路径：原本从事照明规格销售的渠道，把控制产品和项目支持加入了服务范围。对 Sunricher 寻找潜在客户而言，这提示应留意原本经营成灯、后来开始公开经营控制方案的公司。具体到 Atrium，目前能确认的是它的增值经销商角色和后续的项目记录；它内部怎样批准供应商、控制部件的利润占比，以及能否接受新品牌，找不到。

把这类公司当作单纯的灯具零售商，会漏掉控制产品的供货入口；把它当作控制产品制造商，又会错误地排除一个可能的渠道。公司的业务类型需要随公开活动更新，这正是纵向追踪对当前名单的作用。可以核查的是新增的服务、产品和项目，不能还原未披露的管理层动机。

Experience Lighting：既有展厅重新布展，带来混合控制任务。 Experience Lighting 的 National Army Museum 「Conflict in Europe」项目标注为 2023 年 6 月。项目页描述了展厅布局变化后重新为控制系统编程，以及 DALI 与 DMX 的混合控制；设备清单包括 Pharos 的控制设备和扩展设备。[Experience Lighting 项目记录 · S024](#)

这个项目说明，采购和技术服务的触发点可以是既有空间的变化，不必等到整栋建筑新建。项目页同时提醒名单使用者：页面写了重新编程，不等于全部控制硬件都是这次新采购的。因此，本报告把 Experience Lighting 归入已有同类控制交付业务的企业，不用这个项目的设备数量计算新采购额。

对这类系统集成商，首次沟通应确认两件事：新项目是否需要增加外围驱动或解码部件，以及由谁负责供货。如果项目工作只涉及软件配置，就不应再假设存在硬件订单。公开案例能指出应该问什么，不能保证存在订单。

Connected Light：在已有控制服务的基础上成为增值经销商。 2025 年 4 月 2 日，Casambi 宣布 Connected Light 成为 Casambi 在英国的 VAR（增值经销商），列出的服务包括项目评估、设计、产品供应、安装、调试和培训。公告还说明双方此前已合作多年，因此不能把 2025 年写成 Connected Light 首次接触无线控制的年份。[Casambi 合作公告 · S025](#)

这类公开记录把对公司的认识从「会设计照明」推进到「提供产品并支持项目交付」，采购方身份因此更容易判断。Connected Light 的 St George's 项目还给出了具体部件和改造工作内容。两种证据结合后，这家公司的采购信号比泛泛的业务简介更具体。不过，新增供应商的准入条件，以及它与 Sunricher 之间是否已有采购关系，仍须核实。

Atrium、Experience Lighting 和 Connected Light 三个节点，分别对应业务扩展、既有空间变化和渠道角色确认。三者说明，市场需求进入企业的方式各不相同；标准的发布年份也不能替代一家公司的采购史。早期采购记录、逐年采购金额和第一次外购的时间找不到时，本报告不从这家公司当前的能力倒推过去。

三、横向分析：当前谁在采购、采购什么、怎样选择供应商

3.1 按采购位置划分的五类采购方

本节所说的「通常采购」，是根据已核实的样本和公开的集成方式归纳出的采购任务，不是各类企业采购支出的统计结果。实际的采购主体、外购比例和年采购量，都须逐家确认。

采购方类型	本次可核实的地区与样本	公开信号对应的产品	供应商比较重点
灯具制造商 / 品牌	英国 LightGraphix、PHOS；德国 mawa、serien.lighting；澳大利亚 DARKON	恒流 / 恒压驱动，DALI、调色及无线配套部件	灯具与驱动匹配、调光表现、结构、认证与质保
专业照明部件分销商	德国 WATT24、Wandelt、Rexel；英国 Park	独立驱动、调光器、传感器、DALI 与 KNX 接口	型号资料、品类补充、履约和售后责任
照明方案商 / 技术型渠道	英国 Atrium；澳大利亚 Aglo、INLITE、LPA	成灯配套控制、驱动和项目指定部件	与代理品牌及项目规范匹配，是否承担控制配置
系统集成商 / 控制承包商	英国 Connected Light、SMC、Experience Lighting；澳大利亚 Kadan、Technified	网关、控制接口、调光执行及现场需要的驱动	与既有系统配合、配置调试、安装与维护
照明改造及运维服务商	英国 Connected Light；澳大利亚 Control Freq 等	替换驱动、控制模块、传感器和桥接	既有设备复用、故障诊断、交付范围及备件

同一家公司可以出现在多行，表中不重复计数。各公司的直接来源和所在城市，见第六章的逐家公司档案。独立照明设计顾问、物业业主和建筑师可以影响规范，但本次没有仅凭影响力把它们列为采购方。

3.2 灯具制造商：采购可装入灯具配置的部件

LightGraphix 公开的恒流驱动表，把外部驱动的品牌、接口、电流和可配灯具列在一起；PHOS 则提供 eldoLED 产品和报价入口。两家公司的资料说明，部分建筑灯具制造商既需要控制功能，也会为客户整理具体的驱动选项。

[LightGraphix 驱动配套表 · S026](#)、[PHOS 的 eldoLED 产品 · S027](#)

与灯具制造商沟通，适合从一组灯具的配套条件出发。供应商的介绍应回答四个问题：哪种输出适合对方的灯具，外壳内能否安装，线缆和接口怎样连接，有哪些可以交叉核实的资料。仅提供一份覆盖所有协议的目录，会把真正的选型工作留给采购方。

mawa 的技术说明指出，相位调光需要匹配的驱动，并提供了相应的技术资料；SATTLER 的目录则强调区域供应商和质量检查。两家公司关注的准入条件不同：mawa 涉及实际的电气配合，SATTLER 涉及供应组织方面的偏好。同为德国灯具制造商，不能假设采购政策就完全相同。[mawa 技术说明 · S028](#)、[SATTLER 产品目录 · S029](#)

本报告建议为灯具制造商准备「一款灯具对应一类驱动」的样品议题，同时请对方说明新部件的验证流程。需要讨论的项目包括温升、尺寸、调光兼容性、版本和保修。未经对方确认，不能写成每家制造商都采用同一套供应商审核标准。

公开产品采用 DALI 或 Casambi，可以构成本次研究要求的 A 级信号，但不能证明这家公司自主采购全部控制部件。这家公司委外组装、整套采购模块或由渠道配套的比例，本次找不到。名单把这类证据与明确列出第三方驱动的证据分开表述，便于销售人员安排后续核实。

3.3 专业分销商：目录证明品类，供货条件决定准入

WATT24 的控制目录公开列售多个品牌的独立控制部件；Wandelt 在售 Zigbee—DALI 转换器；EFG 的照明品类页也明确经营 LED 电源和控制产品。这三项都是部件销售证据，比泛泛的「照明解决方案」介绍更有力。[WATT24 控制目录 · S030](#)、[Wandelt 转换器 · S031](#)、[EFG 照明品类 · S032](#)

专业分销商的潜在价值在于已经经营同类商品。但目录齐全也说明它已有现成的供应来源，不能据此推定它缺货、对价格不满或需要第二供应商。开发时应询问具体哪些规格尚未满足、上架验证要求和补货条件，而不是预设对方需要再增加一个同质品牌。

WATT24 公开的采购条款涉及交期、交货文件、验收、缺陷和责任等事项。条款页面的版本为 2013 年 8 月，足以证明这家公司曾公开设置采购条件；本报告不把这些条款当作当前必然适用的合同。[WATT24 公开采购条款 · S033](#)

对大型批发网络，还要区分网站主体和采购主体。EFG 网站的运营信息对应 GC Großhandels Contor，但实际采购是否由某个成员企业完成，找不到。[EFG 运营主体 · S034](#)

Park Electrical、Park Lighting Design 和 My KNX Store 属于同一主体或同一集团，本报告合并计为一家，避免把一个采购入口当作三家客户。[My KNX Store 法律主体 · S035](#)

建议对接的岗位是品类采购和产品管理，本报告不收集具体联系人。新品牌的毛利要求、信用条件、最小起订量、试销数量和库存周转目标，公开资料中找不到的，保持未知，不能用同行经验补入 Excel。

3.4 照明方案商与系统集成商：谁承担现场工作，谁值得核查

Connected Light 的 St George's Bristol 项目披露了具体的 Casambi 与 DALI 部件，并说明了远置驱动的替换和既有光源的保留。SMC 的 IO House 项目则同时采用 DALI、DMX、相位和 0—10V 接口。这两个案例是有线、无线和传统接口在实际项目中并存的证据。[Connected Light 项目 · S036](#)、[SMC IO House · S037](#)

与系统集成商沟通，切入点应放在对方的项目职责范围内。如果主控品牌已经指定，就先核查外围驱动、解码器或接口是否还有选型空间，不能默认系统集成商可以把整套主控换成 Sunricher。如果灯具随货已带驱动，直接采购驱动的可能是灯具供应商，系统集成商仅负责配置。名单中的「待核实」字段用于记录这类采购责任上的差异。

Park Lighting Design 公开讨论了预算、安装与设置偏好以及多种控制方式；Experience Lighting 的设备页强调质量、性能和可靠性。两家公司的公开内容说明，项目选品不仅是比较单价，还涉及实施条件。[Park 控制服务 · S038](#)、[Experience Lighting 选品说明 · S039](#)

本报告建议为系统集成商准备明确的系统连接图、功能边界、调试步骤和测试用例，并请对方说明由谁验收、由谁维护。这项建议是根据公开业务提出的沟通准备，不是宣称某家公司已经要求 Sunricher 提交这些资料。

对同时经营成灯和控制产品的照明方案商，还要核查它能否指定独立部件。代理灯具品牌的公司有照明项目，并不因此自动获得更换灯内驱动的权利。照明方案商的控制供货、配套服务或部件目录越具体，采购信号越容易判断；只代理成灯、没有控制证据的企业，应降为 B 级或暂不纳入。

3.5 地理分布：可核实业务节点，缺少集中度统计

从本次名单看，德国可以同时找到专业电气分销商和灯具制造商；英国可以找到灯具配套、建筑照明分销和控制集成业务；澳大利亚可以找到灯具供应、控制供货和调试服务。具体分布来自各公司官网上的地址。这一筛选样本不能解释为三国公司密度或市场份额的比较。

更大范围的专业渠道分布也有公开依据。Lunatone 的伙伴目录包括德国、英国、挪威、丹麦、荷兰、意大利及澳新等地的分销或集成伙伴；Casambi 的培训伙伴页列出了澳大利亚、德国、英国和爱尔兰的服务节点。这两份目录证明相应网络存在，不证明各地区的采购量大小。两份目录中的厂商，仍须另行排除已是 Sunricher 渠道的公司。[Lunatone 渠道目录 · S040](#)、[Casambi 培训伙伴 · S041](#)

地区	公开可见的采购组织方式	本次开发判断及限制
德国	独立部件分销与灯具配套并行	优先验证专业分销；无法证明整体市场规模最大
英国	灯具驱动配套、照明品牌渠道、项目集成	产品和项目证据充分，但需先处理既有渠道权利
澳大利亚	灯具与控制方案供应、本地调试安装	适合带明确集成支持的部件方案；采购规模找不到
欧洲其他地区	公开目录有北欧、荷兰、意大利等专业伙伴	可作为后续拓展范围；本次未逐家完成排除检查
美国 / 加拿大	DLC 提供系统比较与项目激励相关框架	需单独核查地区型号、系统资格和本地交付；本次不列入首批名单

「美国 / 加拿大」一行依据 DLC 的公开项目说明，不是关于全部北美采购方的统计结论。[DLC NLC 项目 · S042](#)

因此，「各类采购方集中在哪些国家」这个问题的答案分两层：本次能定位具体公司和专业网络节点；能够量化各类采购方全球集中程度的公开数据，找不到。国家优先级按当前可以核实的开发入口确定，不以并不存在的市场份额数据为依据。

3.6 首次沟通中的供应商资格询问项

下表根据本章引用的公开选型材料整理，列出的是**建议询问项**，不声称每家公司的内部采购政策都已公开。

采购角色	先确认的实际任务	建议交换的资料	不能从公开页面补出的信息
灯具制造商（OEM）	哪款灯具需要哪种驱动 / 控制配置	负载与结构图、测试样品、型号资料	外购比例、认证迁移成本、量产计划
部件分销商	新品填补哪个规格或服务缺口	产品资料、上架资料、交付与售后方案	净采购价、利润要求、首单数量
系统集成商	谁供货、谁指定、谁调试	两端设备清单、功能边界、调试演示	采购权、实际 BOM、品牌排他条款
照明改造及运维服务商	哪些设备保留，哪些需要替换	现有设备核对表、替换测试与备件安排	项目预算、节能基线、未来项目数量

四、纵横交汇：把技术变化转为可核实的客户开发动作

4.1 历史遗留的接口是细分名单的依据

纵向材料显示，调光、寻址、调色、无线、数据和平台接入逐步增加了选型任务；横向样本显示，不同公司在不同位置承担这些任务。由此得出的开发建议是：**按对方已经公开承担的采购任务选择产品，而不是按最新协议统一推介。**

不同证据能把洽谈范围收窄到不同方向：驱动配套表对应电流、安装和调光要求；独立转换器的商品页对应接口和品类；有明确驱动替换的项目记录对应既有设备的配合。这三种证据都比「经营智能照明」更接近可执行的样品讨论，但都没有显示对方有意引入新供应商。

因此，本报告的 A 级不是成交预测。一项采购任务可以明确存在，而采购窗口仍然找不到。本报告保留前者、标明后者，销售人员在后续工作中才知道应核实什么。

4.2 多协议的商业价值要在两端设备之间证明

技术发展中出现了多种桥接方式，项目中也出现了混合接口。但目录中协议覆盖得广，不能自动转化为对客户价值。建议对每家潜在客户只准备一个主问题：对方需要哪种输入、控制什么负载、接入哪个既有系统、怎样完成验收。

例如，公开在售 DALI 与模拟接口转换器的分销商，可以先讨论相应的产品系列；已有可调色温灯具的灯具制造商，可以先讨论驱动与光源的配合。对方没有公开的 Matter 需求时，不把 Matter 当作现成的痛点。这样的产品匹配是跟进建议，不是本报告替客户提出采购要求。

具体的型号、固件与系统组合未经测试时，不能承诺完全替代。选型资料应写明不能支持的功能和尚待验证的项目，避免在跟进之初就把品类重合写成单品兼容。

4.3 已有竞品供应关系同时说明相关性与进入条件

第三方驱动、网关和无线部件出现在潜在客户的目录或项目中，是评为 A 级的依据；同一证据也说明对方已有供应链。DARKON 公开披露与 Tridonic 的合作，就属于这种情况，第六章保留了这项事实及其来源。不能把「采购竞品」自动解释为「对竞品不满意」。

首次沟通宜确认两点：现有产品组合之外是否有具体需求，以及新品开发是否允许增加部件选项。即使答案是否定的，也可以记录对方的准入条件。本报告没有证据为任何一家公司设定必须更换供应商的理由；没有同等条件下的比较材料时，也不能替客户判断产品单价、质量、售后或交期的优劣。

这些边界不会降低名单的价值，反而明确了每家潜在客户的证据最远能支撑到哪一步：研究能够确认相关业务；是否存在交易机会，要通过核实实际需求来判断。

4.4 采购权与渠道权利需要同时核查

一家企业可以有明确的同类产品使用记录，相关部件却由别人采购；一家企业也可以有采购需求，却受既有品牌或区域渠道安排的约束。英国的唯一授权分销商自述，是第二种情况的具体证据；EFG 的实际采购法人未知，是第一种情况的具体缺口。

因此，建议在同一次沟通中同时确认「是否愿意测试」和「通过谁采购」。先在内部核对 Sunricher 的客户和渠道记录，再询问对方的供货路径。不要因为公开资料中未找到合作关系，就认定对方一定是全新客户；也不要集团网站地址代替实际的采购主体。

本报告已排除公开销售 Sunricher 产品的公司；但未公开的贴牌、间接采购和过往合作仍可能存在，公开资料无法把这类关系全部排除。这一限制需要在销售交接时保留说明，而不是从最终名单中删去。

4.5 使用名单完成一次具体核实

建议按以下顺序使用 Excel：

- 先看「采购信号」，确认对方属于哪个采购位置。
- 再看「可能采购产品」，选择与信号直接相关的一类产品。
- 接着看「分级理由」和「待核实」，确定首次沟通必须补齐的事实。
- 最后核对 Sunricher 内部的客户与渠道记录。

首次沟通的目标应是确认一项具体任务和对应的岗位，而不是立即索要年度采购量。对方能够说明要解决的产品或项目问题时，再提供少量匹配的样品和资料；没有明确任务时，不把泛泛的回复记为商机。支撑回复率、成交率、销售额或市场增长预测的信息找不到，因此本报告不做这些预测。

横纵分析交汇得出的是一套证据对应关系：技术演进说明这些部件为什么出现，横向档案说明谁已经在使用或销售这些部件，商业核实负责判断是否存在新的供货机会。本报告完成了前两步，并为第三步列出了具体问题。

五、信息来源与方法说明

本报告使用本次研究指定的纵横分析法：纵轴追溯采购任务的演变，横轴比较当前的采购位置、产品和地区，再把两条轴的交叉结果用于筛选公司。研究对象是采购方市场，因此不套用创始人传记、竞品评分或没有证据的未来情景。

下列链接均在本次研究中检索或核查过，访问日期统一为 **2026-10-10**。没有发布日期的页面，不推定更新时间。部分官网深层链接直接读取不稳定时，使用同一官方页面的搜索索引内容；这类证据未被当作独立的交叉验证。附件中已知渠道的来源单独保留，这些渠道依据附件排除，本次不重复研究它们的全部业务。

Excel「来源索引」保存每家公司的来源及其支持的事项；「排除检查」记录按公司名和官网检索的范围与结论。检索没有结果，不能证明关系不存在。来源页面中的个人信息不写入本报告和 Excel。

文字校订：2026-10-12 由 Claude 按 tech-doc-style-chinese 规范校订表达，未改动事实、数字与来源。

S001 英国渠道自述	S030 WATT24 控制目录
S002 DALI 起源与功能	S031 Wandelt 转换器
S003 标准演进技术说明	S032 EFG 照明品类
S004 DOE：相位调光选型报告	S033 WATT24 公开采购条款
S005 DALI 关键功能	S034 EFG 运营主体
S006 DALI-2 里程碑	S035 My KNX Store 法律主体
S007 DALI-2 认证机制	S036 Connected Light 项目
S008 DALI 产品库与适用条件	S037 SMC IO House
S009 DOE：可调色产品分类	S038 Park 控制服务
S010 DALI 色彩控制	S039 Experience Lighting 选品说明
S011 Bluetooth 照明控制演进	S040 Lunatone 渠道目录
S012 Casambi：灯具制造商集成方式	S041 Casambi 培训伙伴
S013 Casambi：改造方案	S042 DLC NLC 项目
S014 D4i 概览	S043 mawa 项目
S015 DALI Data	S044 Aglo
S016 Wireless to DALI Gateways	S045 Kadan 服务
S017 Casambi：DALI 产品与混合控制	S046 Kadan 城市与仓库
S018 Matter 1.0 发布	S047 批发链路
S019 Matter FAQ	S048 Sunricher 品牌页
S020 M2D Bridge 产品记录	S049 商品页
S021 Bluetooth NLC 发布	S050 NZ 商城
S022 DLC：NLC FAQ	S051 收购公告
S023 Atrium 合作公告	S052 Unios 驱动
S024 Experience Lighting 项目记录	S053 Prediger 配件
S025 Casambi 合作公告	S054 套装构成
S026 LightGraphix 驱动配套表	S055 www.watt24.com
S027 PHOS 的 eldoLED 产品	S056 此页为联盟营销计划，不是供应商招募
S028 mawa 技术说明	S057 www.elektro-wandelt.de
S029 SATTLER 产品目录	S058 DALI-2 传感控制部件在售。

- S059 公司法定名称与 Attendorn 地址。
- S060 www.rexel.de
- S061 第三方 DALI/PUSH/1–10V LED 驱动在售目录。
- S062 公司名称、München 地址及 View by Rexel Germany 供应商门户
- S063 www.efg-gruppe.de
- S064 ESYLUX DALI-2 产品推广以及 GC Großhandels Contor GmbH / Bremen 出版主体。
- S065 www.mawa-design.de
- S066 公司名称与 Seddiner See 地址。
- S067 serien.com
- S068 TRIAC、DALI、Casambi 产品功能和可更换部件。
- S069 德国灯具制造商、Rodgau 公司地址和业务定义。
- S070 www.sattler-lighting.com
- S071 DALI、Casambi 等调光应用说明。
- S072 法定公司名称与 Göppingen 地址。
- S073 www.light11.de
- S074 独立 Helestra Casambi Dimmer 的在售与规格。
- S075 实时打开正文载明 light 11 GmbH、Werl
- S076 aglosystems.com.au
- S077 定制灯具制造而非控制部件制造
- S078 Melbourne 总部及 Queensland 地址
- S079 www.lightmoves.com.au
- S080 在售 Helvar 驱动、继电器与 DALI 方案
- S081 darkon.com.au
- S082 Tridonic 驱动控制组件供货关系及 DALI-2 驱动
- S083 灯具制造商定位与 Broadmeadows 地址
- S084 lpalighting.com
- S085 在售 June 的协议配置、应用与保修
- S086 主营行业与澳大利亚城市
- S087 www.inlite.com.au
- S088 DALI2 及 Phase 选项
- S089 INLITE 产品、代理品牌及城市地址
- S090 建筑设计与工程客群
- S091 kadan.com.au
- S092 网关在售及支持协议
- S093 technified.com.au
- S094 www.controlco.com.au
- S095 在售 DALI/KNX 相关控制接口
- S096 Brisbane 办公室及项目供货业务
- S097 设计安装集成服务与 Dynalite 经销定位
- S098 www.controlfreq.com.au
- S099 四类在售 DALI 产品与 Bella Vista 地址
- S100 Sydney 业务、支持协议，以及只做编程维护不安装的边界
- S101 www.lightgraphix.co.uk
- S102 公司类型及建筑/船舶/展示照明业务
- S103 Crayford 地址
- S104 24V 恒压与恒流驱动产品类别
- S105 www.phos.co.uk
- S106 lucent-lighting.com
- S107 模块化 LED 光源及所需驱动协议
- S108 IG60 外置驱动及 DALI/0–10V/相位/Bluetooth 配置选项
- S109 要求订购前核实控制设备兼容性，蓝牙具体协议须确认
- S110 公司英国地址为 Great Cambridge Estate, Lincoln Road, EN1 1SH
- S111 connectedlight.co.uk
- S112 www.atrium.ltd.uk
- S113 London 办公地址
- S114 Harrods 餐厅 Casambi 供应角色和 267 节点项目
- S115 park-electrical.co.uk
- S116 My KNX Store 与 Park 的组织关系、Gateshead 地址与业务
- S117 在售 Gira KNX–DALI 网关
- S118 MDT/Theben/Gira 等 DALI 类商品
- S119 nmcontrols.co.uk
- S120 Zennio UK 合作、明确供货/安装酒店照明控制
- S121 www.smc-uk.com
- S122 www.experiencelighting.co.uk
- S123 Aylesbury 地址与设计、集成服务
- S124 附件已知渠道：ADM
- S125 附件已知渠道：Black Cat
- S126 附件已知渠道：Domadoo
- S127 附件已知渠道：Unilight
- S128 附件已知渠道：Smart Bright LEDs

六、潜在客户名单

6.1 优先开拓的三个市场

建议顺序为德国、澳大利亚、英国。这个顺序是本次根据可核实的采购入口和渠道条件提出的行动顺序，不是按市场规模、成交概率或投资回报做的排名。

优先市场	选择依据	建议入口与主要限制
德国	WATT24 有多个品牌的独立控制部件，EFG 有专业批发品类，mawa 等公司有灯具控制配置；可以同时验证分销和 OEM 两条路径	先询问部件目录有哪些具体的补充需求；大型集团的采购主体和品牌准入仍需确认
澳大利亚	Aglo 提供控制产品供应与调试，Kadan 有网关和本地库存服务，DARKON 披露了第三方驱动供货	以具体部件和本地交付支持切入；已有品牌关系、本地型号资料和进口分工需要核实
英国	LightGraphix 的驱动配套表和 Connected Light 等公司的项目提供了具体证据	适合用于识别灯具和项目需求；须先核对 Sunricher 既有的渠道协议，不能直接假设可以另设分销渠道

德国依据：WATT24 · S030、EFG · S032、mawa 项目 · S043。澳大利亚依据：Aglo · S044、Kadan 服务 · S045、Kadan 城市与仓库 · S046。英国依据：LightGraphix · S026、Connected Light · S025、英国渠道自述 · S001。

北美和欧洲其他国家并没有被认定为缺乏机会。本次集中研究了三个能形成充分具名证据的市场；其他地区尚未完成同等深度的筛选，无法据此给出可靠的高低排序。

6.2 分级与排除规则

- A：公开的产品、项目或经营页面明确显示使用、销售或安装同类部件 / 系统。
- B：业务相关，但找不到同类部件的明确使用、销售或安装证据。
- C：关联弱，或公开信息不足。

分级只描述证据，不衡量采购金额、回复率或合作意愿。

本批保留 26 家 A 级潜在客户：德国 8 家、澳大利亚 9 家、英国 9 家。全部为 A 级，是因为证据不足的公司已先被筛掉；本报告没有为填满各个等级而加入 B 级和 C 级。

A 级内部仍有明显差别。独立部件在售、已披露第三方供货、灯具提供选配接口、有集成服务说明，这四类证据与实际采购的距离不同，差别逐条写在分级理由中。「首轮 / 后续」是建议的核实顺序，不是新增的等级。

名单已排除控制产品制造商，以及已知公开销售 Sunricher 产品的渠道。对每家候选公司，本次分别用公司名加 Sunricher、官网域名加 Sunricher 检索，并阅读这家公司的业务和产品证据。未找到公开销售记录，不能证明不存在 OEM、间接或历史合作；这些关系统一记为「找不到」，须用 Sunricher 内部记录复核。

「可能采购」字段都是根据公开应用给出的产品匹配建议，没有确认 Sunricher 的任何一个具体型号可以直接替换。实际采购主体和采购意向不明确时，本报告不做补全。

档案中的城市是官网披露的办公或经营地点，括号内保留郊区名；一家公司有多个地点时，不重复计数。

6.3 排除与暂缓记录

公司 / 范围	处理及依据
LTECH、Skydance、Lunatone、Tridonic	按本次研究指定的控制产品制造商排除；仅把这几家公司的产品作为识别采购方的参照
LED Technologies、Edmundson Electrical	附件中已有公开渠道证据：LED Technologies 当前仍有品牌销售页，Edmundson Electrical 有历史批发链路，两家都不算新客户。见 品牌页 · S001 、 批发链路 · S047
ADM、Black Cat Control Systems、Domadoo、Unilight、Smart Bright LEDs	附件已识别为公开的 Sunricher 渠道，全部排除；出处链接列于来源索引
Ambience Lighting	官网明确销售 Sunricher 产品，排除。见 Sunricher 品牌页 · S048
Sonepar	法国站有 Sunricher 商品；本批在集团层面保守排除，不把 Sonepar 的德国法人当作全新的潜在客户。见 商品页 · S049
Ivory Egg Australia	同品牌的新西兰商城有 Sunricher 产品，澳大利亚公司与 Sunricher 的关系尚未查明，暂缓；不声称已证实澳大利亚公司本身有销售。见 NZ 商城 · S050
Orluna	Lutron 于 2025-06-03 公告收购 Orluna。为避免把控制产品制造集团的子公司当作独立的新客户，本批保守排除。见 收购公告 · S051
Unios、Prediger	两家公司的自有品牌驱动已有公开资料，但自行制造与外包的边界未完成核实，暂缓；不据此断言它们自产控制器。见 Unios 驱动 · S052 、 Prediger 配件 · S053

控制产品制造商的分销商可以纳入，因为分销商属于采购渠道；使用控制部件的灯具制造商也可以纳入。自有品牌产品不能单凭品牌判断由谁制造：WATT24 的编程套装已确认采用 Tridonic 部件，因此按第三方部件组套的分销商保留。[套装构成](#) · [S054](#)

6.4 名单总览

编号	公司	国家 / 城市	建议核实顺序
DE01	WATT24 GmbH	德国 · Ense	首轮核实
DE02	Elektrohandel Wandelt GmbH	德国 · Attendorn	首轮核实
DE03	Rexel Germany GmbH & Co. KG	德国 · München	后续核实
DE04	GC Großhandels Contor GmbH (EFG-GRUPPE)	德国 · Bremen	后续核实
DE05	mawa design Licht- und Wohnideen GmbH	德国 · Seddiner See	后续核实
DE06	serien Raumleuchten GmbH (serien.lighting)	德国 · Rodgau	后续核实
DE07	SATTLER GmbH	德国 · Göppingen	后续核实
DE08	light 11 GmbH	德国 · Werl	后续核实

编号	公司	国家 / 城市	建议核实顺序
AU01	Aglo Systems	澳大利亚 · Melbourne (Dingley Village) ; 另有 Queensland 办公点	首轮核实
AU02	Lightmoves	澳大利亚 · Melbourne (Noble Park) ; Sydney (Homebush West)	后续核实
AU03	DARKON	澳大利亚 · Melbourne (Broadmeadows)	后续核实
AU04	LPA Lighting	澳大利亚 · Melbourne (Cremorne) ; Sydney (Alexandria)	后续核实
AU05	INLITE	澳大利亚 · Sydney (Surry Hills) ; 另有 Melbourne、Brisbane、Perth 展厅	后续核实
AU06	Kadan Pty Ltd	澳大利亚 · Sydney (Lane Cove West) ; Melbourne (South Melbourne)	首轮核实
AU07	Technified Pty Ltd	澳大利亚 · Sydney	后续核实
AU08	Control Co Pty Ltd	澳大利亚 · Brisbane (Tarragindi)	后续核实
AU09	Control Freq Pty Ltd	澳大利亚 · Sydney (Bella Vista)	后续核实
UK01	LightGraphix Ltd	英国 · Crayford (Kent)	首轮核实 (先核对渠道)
UK02	PHOS	英国 · Hatfield	后续核实 (先核对渠道)
UK03	Lucent Lighting Ltd	英国 · London (Enfield)	后续核实 (先核对渠道)
UK04	Connected Light	英国 · Bristol	首轮核实 (先核对渠道)
UK05	Atrium Ltd	英国 · London	后续核实 (先核对渠道)
UK06	Park Electrical Distributors Ltd (含 Park Lighting Design / My KNX Store)	英国 · Gateshead	后续核实 (先核对渠道)
UK07	NM Controls Ltd	英国 · Edinburgh	后续核实 (先核对渠道)
UK08	SMC (SM Contracts Limited)	英国 · London	后续核实 (先核对渠道)
UK09	Experience Lighting Limited	英国 · Aylesbury	后续核实 (先核对渠道)

名单中所有公司均为 A 级, 各公司的具体证据与限制见下文档案。Excel 的「潜在客户名单」工作表与下列编号一一对应, 每行一家公司。

德国 | 公司档案

DE01 · WATT24 GmbH

德国 · Ense | A 级 | 首轮核实

官网: www.watt24.com · S055

公司类型: 专业照明与电气部件分销商

主营业务: 销售灯具、驱动电源、调光器和照明控制部件, 并提供照明方案服务。

可能采购的产品 (匹配建议): DALI/DT8 调光与控制部件、Casambi 模块、PWM 调光器, 以及 DALI 与 0–10V 转换产品。

采购信号: 官方控制产品目录直接销售 Casambi CBU–ASD、CBU–PWM4、Lunatone DALI 调光器和 DALI–to–0–10V 转换器。

分级理由: 同类独立控制部件已有明确的在售目录, 无需从成灯销售推断部件需求。未发现公开的新供应商招募或询价。

事实来源: 明确列售 Casambi、Lunatone、Tridonic 的独立控制部件 · S030; 自牌编程套装实际由 TRIDONIC DALI USB、masterCONFIGURATOR 和 DALI PS3 组成 · S054; 公开采购条款涉及交期、固定报价、质量验收、缺陷责任与产品责任险 · S033; 此页为联盟营销计划, 不是供应商招募 · S056。

仍找不到: 实际年采购量、现有供货价格、是否接受新品牌, 以及是否已与 Sunricher 有非公开合作, 均找不到。

DE02 · Elektrohandel Wandelt GmbH

德国 · Attendorn | A 级 | 首轮核实

官网: www.elektro-wandelt.de · S057

公司类型: 电气与照明在线分销商

主营业务: 销售电气安装材料、照明及楼宇控制产品。

可能采购的产品 (匹配建议): Zigbee–DALI/DT8 转换器、DALI 控制部件和传感器。

采购信号: 官网列售 Osram ZIGBEE3.0DALICONVLI, 商品描述明确支持 DALI 和 DALI DT8 Tunable White; 官网另有 B.E.G. DALI–2 传感控制器在售。

分级理由: 公开销售跨协议转换器和 DALI–2 部件, 与 Sunricher 的部件品类直接重合; 是否愿意更换供应商, 找不到。

事实来源: 跨协议转换器的在售及功能证据 · S031; DALI–2 传感控制部件在售 · S058; 公司法定名称与 Attendorn 地址 · S059。

仍找不到: 新供应商准入标准、采购量、是否直接进口, 以及非公开合作关系, 均找不到。

DE03 · Rexel Germany GmbH & Co. KG

德国 · München | A 级 | 后续核实

官网: www.rexel.de · S060

公司类型: 电气专业分销商

主营业务: 面向专业客户销售电气和照明产品。

可能采购的产品 (匹配建议): 恒流 DALI 驱动、1–10V/PUSH 调光驱动和控制部件。

采购信号: 官网 TCI 品牌目录列售 DC Maxi Jolly US DALI、SV DALI 40 等驱动, 明确标注 DALI、PUSH、1–10V 接口; 官网还披露了供应商注册门户。

分级理由: 有独立驱动在售的证据和既有的供应商管理通道; 供应商门户存在, 不等于正在招募 Sunricher。

事实来源: 第三方 DALI/PUSH/1–10V LED 驱动在售目录 · S061; 公司名称、München 地址及 View by Rexel Germany 供应商门户 · S062。

仍找不到: 供货准入条件、供应商门户是否开放新申请、集团其他未被索引的渠道关系, 以及采购量, 均找不到。

DE04 · GC Großhandels Contor GmbH (EFG–GRUPPE)

德国 · Bremen | A 级 | 后续核实

官网: www.efg-gruppe.de · S063

公司类型: 电气专业批发网络

主营业务: 照明、电气及楼宇系统产品的批发网络。本档案按 EFG 网站的运营主体记录, 具体的采购法人待确认。

可能采购的产品 (匹配建议): DALI DT6/DT8 部件、Casambi 模块、RGBW 控制器、LED 电源和传感器。

采购信号: 官方照明品类页明确列出 LED 电源、控制器、Casambi、DALI DT6/DT8、Tunable White、RGBW 和日光控制; 2025 年的产品刊物推广了 ESYLUX DALI–2 传感控制器。

分级理由: 独立部件的销售范围明确, 且有第三方产品推广; 具体采购应落实到集团或成员企业中对应的采购主体。

事实来源: 照明、驱动及 DALI/Casambi/KNX 部件经营范围 · S032; ESYLUX DALI–2 产品推广以及 GC Großhandels Contor GmbH / Bremen 出版主体 · S064; 官方媒体运营主体为 GC Großhandels Contor GmbH, Bremen · S034。

仍找不到: 具体的采购法人、采购是否集中、成员企业中没有被索引的产品, 以及非公开合作关系, 均找不到。

DE05 · mawa design Licht– und Wohnideen GmbH

德国 · Seddiner See | A 级 | 后续核实

官网: www.mawa-design.de · S065

公司类型: 建筑与博物馆照明灯具制造商

主营业务: 设计和制造建筑灯具, 并为博物馆等项目提供照明。

可能采购的产品 (匹配建议): 灯具用 DALI 恒流驱动、Casambi 控制模块和相位调光驱动。

采购信号: 官方 Futurium Berlin 项目页列出 DALI 和 Casambi 轨道射灯的型号及数量; 官方技术资料说明了 DALI、Bluetooth/Casambi 和相位调光接口。

分级理由: 有具体产品和工程项目采用同类控制接口的证据, 属于灯具 OEM 部件选型方向的潜在客户; 不能从接口证据确定实际供应商或采购量。

事实来源: 项目实际使用 DALI/Casambi 射灯 · S043; DALI、Casambi 和相位调光选择 · S028; 公司名称与 Seddiner See 地址 · S066。

仍找不到: 驱动供应商、自制与外购的边界、采购量、新项目排期, 以及非公开合作关系, 均找不到。

DE06 · serien Raumleuchten GmbH (serien.lighting)

德国 · Rodgau | A 级 | 后续核实

官网: serien.com · S067

公司类型: 设计灯具制造商

主营业务: 面向建筑、住宅和室内空间的设计灯具及项目照明。

可能采购的产品 (匹配建议): 紧凑型 DALI/相位调光驱动和 Casambi 控制模块。

采购信号: 官方 ANNEX Suspension 产品页明确提供 TRIAC 和 DALI 调光, 以及可选的 Casambi; 产品页强调部件可以更换。

分级理由: 官方量产灯具明确采用目标控制接口, 适合进行 OEM 选型沟通; 具体部件的外购关系找不到。

事实来源: [TRIAC、DALI、Casambi 产品功能和可更换部件 · S068](#); [德国灯具制造商、Rodgau 公司地址和业务定义 · S069](#)。

仍找不到: 外购驱动型号、供应商、年用量、认证变更成本, 以及非公开合作关系, 均找不到。

DE07 · SATTLER GmbH

德国 · Göppingen | A 级 | 后续核实

官网: www.sattler-lighting.com · S070

公司类型: 建筑设计灯具制造商

主营业务: 设计灯具、项目定制灯具和照明方案。

可能采购的产品 (匹配建议): 灯具配套用 DALI/Casambi 调光驱动和控制模块。

采购信号: 官方 LIVING COLLECTION 中的 PALADIO 产品标注 DALI/CASAMBI; 官网的调光指南列出了对应的应用场景。

分级理由: 同类接口已用于公开的灯具产品。但 SATTLER 官方强调地区供应商和短运输距离; 中国部件供应商在接触 SATTLER 之前, 需先确认这家公司的供应政策。

事实来源: [PALADIO DALI/CASAMBI 产品 · S029](#); [DALI、Casambi 等调光应用说明 · S071](#); [法定公司名称与 Göppingen 地址 · S072](#)。

仍找不到: 区域供应政策是否限制境外部件、控制部件供应商、采购量, 以及非公开合作关系, 均找不到。

DE08 · light 11 GmbH

德国 · Werl | A 级 | 后续核实

官网: www.light11.de · S073

公司类型: 照明零售与配件分销商

主营业务: 分销住宅照明灯具和配套产品。

可能采购的产品 (匹配建议): 外置 Casambi/相位调光模块。

采购信号: 官网单独销售 Helestra Casambi Dimmer (厂商型号 6100), 产品页列明 150 W、230 V、IP20。

分级理由: 证据是独立调光器在售, 并非仅销售内置控制器的成灯; 但技术分销的深度弱于 WATT24 等专业部件渠道。

事实来源: [独立 Helestra Casambi Dimmer 的在售与规格 · S074](#); [实时打开正文载明 light 11 GmbH、Werl · S075](#)。

仍找不到: 独立控制部件的销售占比、是否接受非灯具品牌、采购量, 以及非公开合作关系, 均找不到。

澳大利亚 | 公司档案

AU01 · Aglo Systems

澳大利亚 · Melbourne (Dingley Village) ; 另有 Queensland 办公点 | A 级 | 首轮核实

官网: aglosystems.com.au · S076

公司类型: 项目照明供应商 / 定制灯具制造商 / Casambi 系统集成调试商

主营业务: 商业项目的照明设计与供应, 定制吊灯、型材和筒灯, 以及智能照明调试。

可能采购的产品 (匹配建议): Casambi 生态驱动与控制模块、RGB/TW 灯具配套控制、传感器和操作面板; 具体型号待验证。

采购信号: 官方 Casambi 页面明确提供 supply and integration, 以及传感器、计时器和开关设置; ODM 页列出了 The Star Event Centre 的 RGB-TW Sorrento Mega Casambi 筒灯, 以及 Manchester Unity Dental Suite 的 Casambi 无线调光项目。

分级理由: 公开供应、集成和调试同类控制系统, 且有定制灯具项目可以对应部件应用; 采购量和开放的供应商招募找不到。

事实来源: 供应集成调试、Casambi 项目及相关控制功能 · S044; 定制灯具制造而非控制部件制造 · S077; Melbourne 总部及 Queensland 地址 · S078。

仍找不到: 现用驱动品牌与采购量、是否接受新增供应商, 以及对具体型号认证资料的要求, 均找不到。

AU02 · Lightmoves

澳大利亚 · Melbourne (Noble Park) ; Sydney (Homebush West) | A 级 | 后续核实

官网: www.lightmoves.com.au · S079

公司类型: 照明控制产品供应商 / 系统集成调试商

主营业务: 建筑与演艺照明、控制方案和项目调试。

可能采购的产品 (匹配建议): DALI/DT8 驱动与调光部件、恒压 LED 驱动、继电器和输入控制部件。

采购信号: Helvar 专页列有 120 W 和 75 W 恒压驱动, 以及 492/493 继电器; 首页明确有 DALI DT8 产品和控制能力, 并提供调试。

分级理由: 公开销售第三方驱动和控制产品, 并提供项目调试, 采购路径比单纯的咨询业务明确; 现有的 Helvar、Dynamalite、Zencontrol 产品组合, 是新供应商进入的约束。

事实来源: 在售 Helvar 驱动、继电器与 DALI 方案 · S080; 业务、DALI DT8 与调试能力 · S079。

仍找不到: 供应协议的排他性、新增品牌的窗口期、部件采购量, 均找不到。

AU03 · DARKON

澳大利亚 · Melbourne (Broadmeadows) | A 级 | 后续核实

官网: darkon.com.au · S081

公司类型: 建筑灯具制造商

主营业务: 制造建筑灯具、线性型材、轨道灯和定制照明产品。

可能采购的产品 (匹配建议): DALI-2 恒流驱动、轨道及线性灯具驱动、可调色温配套部件; 具体的 DT8 需求找不到。

采购信号: 官方战略合作伙伴文件明确写明, Tridonic 为 DARKON 全系列灯具供应电气驱动、控制部件和 Zhaga LED 光引擎, 并列 DALI-2 轨道驱动等应用。

分级理由: 部件供货证据比单一灯具规格更直接; 但 DARKON 与 Tridonic 的长期战略合作明确, 适合核实未覆盖的型号或第二供应来源, 不应视为容易替换供应商的客户。

事实来源: [Tridonic 驱动控制组件供货关系及 DALI-2 驱动 · S082](#); [灯具制造商定位与 Broadmeadows 地址 · S083](#)。

仍找不到: 与现有伙伴的排他条款、第二供应商政策、未覆盖的需求, 均找不到。

AU04 · LPA Lighting

澳大利亚 · Melbourne (Cremorne) ; Sydney (Alexandria) | A 级 | 后续核实

官网: lpalighting.com · S084

公司类型: 商业灯具品牌 / 项目照明供应商

主营业务: 面向零售、商业、教育和医疗场景的灯具、照明设计与定制方案。

可能采购的产品 (匹配建议): DALI-2、0-10V、Triac、Casambi 恒流驱动和配套控制模块。

采购信号: June Adjustable Spotlight 官方产品页明确兼容 DALI2、0-10V、Triac 和 Casambi, 带有低闪烁性能和 7 年保修标识。

分级理由: 有在售灯具采用相关调光协议的明确证据; 部件的实际品牌, 以及由总部还是代工厂采购, 找不到。

事实来源: [在售 June 的协议配置、应用与保修 · S085](#); [主营行业与澳大利亚城市 · S086](#); [商业与零售照明供应及设计 · S084](#)。

仍找不到: 驱动的采购主体、现有供应商和新产品认证周期, 均找不到。

AU05 · INLITE

澳大利亚 · Sydney (Surry Hills) ; 另有 Melbourne、Brisbane、Perth 展厅 | A 级 | 后续核实

官网: www.inlite.com.au · S087

公司类型: 建筑照明品牌 / 多品牌项目照明供应商

主营业务: 面向建筑设计和工程的室内外灯具与项目照明。

可能采购的产品 (匹配建议): DALI-2 恒流驱动、相位调光驱动, 以及定制产品可以适配的控制部件。

采购信号: 官网的 Deep Starr IP44 HERO XP 配置器提供 DALI 2 和 Phase 调光选项; 产品目录包括 INLITE 自有灯具和代理品牌。

分级理由: 公开的配置器证明同类调光部件已进入 INLITE 的灯具产品; 无法确认部件由 INLITE 还是灯具上游统一采购。

事实来源: [DALI2 及 Phase 选项 · S088](#); [INLITE 产品、代理品牌及城市地址 · S089](#); [建筑设计与工程客群 · S090](#)。

仍找不到: 驱动采购权、原厂绑定情况和可独立替换的产品系列, 均找不到。

AU06 · Kadan Pty Ltd

澳大利亚 · Sydney (Lane Cove West) ; Melbourne (South Melbourne) | A 级 | 首轮核实

官网: kadan.com.au · S091

公司类型: 建筑自动化产品分销商 / KNX 培训服务商

主营业务: 照明控制、传感器、楼宇自动化产品及本地技术培训。

可能采购的产品 (匹配建议): KNX-DALI 网关、DALI-2/DT8 控制部件、KNX 面板和传感器。

采购信号: 在售的 Steinel DALI128 KNX-S 网关支持 2x64 个 DALI 设备、DT8 TW/RGB/RGBW 和 KNX Data Secure; 另有 DALI-2 传感器、面板及 Meanwell 产品目录。

分级理由: 明确分销第三方协议网关和控制部件, 并有本地仓库和面向系统集成商客户的入口; 新增品牌的采购条件找不到。

事实来源: 网关在售及支持协议 · S092; 多品牌自动化产品、本地库存、KNX 培训 · S045; Sydney 与 Melbourne 办公室, Sydney 仓库发货 · S046。

仍找不到: 独家代理限制、起订量和新品认证准入条件, 均找不到。

AU07 · Technified Pty Ltd

澳大利亚 · Sydney | A 级 | 后续核实

官网: technified.com.au · S093

公司类型: 智能住宅及商业照明系统集成商

主营业务: 住宅和商业自动化设计、安装、编程、调试与维护。

可能采购的产品 (匹配建议): DALI 驱动与接口、KNX-DALI 网关、传感器和调光部件。

采购信号: 官网明确提供商业照明的 KNX、C-Bus、Dynalite、DALI 系统设计、安装和编程服务; 具名项目的部件清单找不到。

分级理由: 公开安装并集成同类系统, 符合本次研究的 A 级定义; 更像项目型采购方或影响者, 硬件由 Technified 自购还是由电气承包商提供, 找不到。

事实来源: Sydney 所在地、商业 DALI/KNX 业务、设计安装编程 · S093。

仍找不到: 硬件采购主体、项目数量、是否从厂家直接进口, 均找不到。

AU08 · Control Co Pty Ltd

澳大利亚 · Brisbane (Tarragindi) | A 级 | 后续核实

官网: www.controlco.com.au · S094

公司类型: 照明控制系统集成商 / 控制产品分销商

主营业务: 住宅和商业 Dynalite 系统的设计、安装、编程, 以及项目硬件供应。

可能采购的产品 (匹配建议): DALI 驱动及灯带调光部件、协议接口和传感器; 须验证与现有系统的兼容性。

采购信号: 官方商店提供 DALI2 Driver Controller、DALI 干接点接口、DyNet-KNX 网关等产品; 住宅页介绍了 Dynalite 系统的安装、集成和传感控制。

分级理由: 有第三方控制产品直接在售和提供安装服务的证据; 现有产品围绕 Dynalite, 适合讨论配套部件, 而不是假定替换控制平台。

事实来源: 在售 DALI/KNX 相关控制接口 · S095; Brisbane 办公室及项目供货业务 · S096; 设计安装集成服务与 Dynalite 经销定位 · S097。

仍找不到: 是否独立采购 LED 驱动、现有供货协议、直接采购规模, 均找不到。

AU09 · Control Freq Pty Ltd

澳大利亚 · Sydney (Bella Vista) | A 级 | 后续核实

官网: www.controlfreq.com.au · S098

公司类型: 照明控制维护编程服务商 / 控制产品分销商

主营业务: KNX、C-Bus、Dyalite、RAPIX、DALI 系统的编程、维修、优化和维护。

可能采购的产品 (匹配建议): DALI 相位调光器、继电器、DALI 接口和替换用控制部件。

采购信号: 官网商店销售 DALI Phase Dimmer、单 / 双通道 Diginet DALI 继电器和 RAPIX DALI USB 接口; 服务页明确表示专注编程维护, 不安装设备。

分级理由: A 级的依据是同类部件的公开销售, 不是安装服务; 需要先核实 Control Freq 是否愿意扩充售后配件范围。

事实来源: 四类在售 DALI 产品与 Bella Vista 地址 · S099; Sydney 业务、支持协议, 以及只做编程维护不安装的边界 · S100。

仍找不到: 商店产品的实际销量、新增部件需求和采购规模, 均找不到。

英国 | 公司档案

UK01 · LightGraphix Ltd

英国 · Crayford (Kent) | A 级 | 首轮核实 (先核对渠道)

官网: www.lightgraphix.co.uk · S101

公司类型: 灯具制造商 / OEM 配套潜在客户

主营业务: 建筑、船舶和展示照明灯具, 在英国制造。

可能采购的产品 (匹配建议): 对应现有产品类别: 350/500/700 mA 恒流驱动、24 V 恒压驱动, 以及 DALI/DALI-2、0-10V、DMX 和 Casambi 调光版本。Sunricher 具体型号的电气及结构适配情况找不到, 需送样测试。

采购信号: 2025 年的恒流驱动表直接列出 ELT、Alvit、TCI、eldoLED 外部品牌, 包括 DALI、DALI-2、Casambi、0/1-10V 和 DMX 驱动, 并列出了对应的灯具型号。

分级理由: 现有灯具与第三方驱动的配套表, 是使用或销售同类部件的明确证据, 协议和电流档位也可以直接对应; 是否有新增供应商的窗口期, 找不到。

事实来源: 公司类型及建筑/船舶/展示照明业务 · S102; Crayford 地址 · S103; 2025-07-24 驱动表 · S026; 24V 恒压与恒流驱动产品类别 · S104。

仍找不到: 采购量、预算、现有合同、更换供应商的意愿、是否已有非公开的 Sunricher/OEM 关系, 以及英国渠道协议的适用范围, 均找不到。

UK02 · PHOS

英国 · Hatfield | A 级 | 后续核实（先核对渠道）

官网: www.phos.co.uk · S105

公司类型: 建筑灯具制造商 / 配套驱动销售方

主营业务: 定制建筑灯具, 覆盖住宅、酒店、商业、零售与船舶项目。

可能采购的产品（匹配建议）: 对应现有产品类别: DALI DT6/DT8 恒流驱动、0–10V 驱动和 Casambi 驱动; 具体的替换兼容性找不到。

采购信号: 官网的 Eldoled 产品页可以加入报价, 列出 DALI DT6/DT8 和 0–10V 驱动, 并提供 Casambi 驱动资料。

分级理由: 明确对外提供第三方驱动, 作为采购方的证据比仅支持 DALI 的灯具更充分; 现有的 eldoLED 技术和品牌偏好, 是新供应商进入的约束。

事实来源: Hatfield 地址、建筑灯具制造与服务行业 · S105; 第三方 eldoLED 配套销售、报价入口、DT6/DT8/0–10V/Casambi · S027。

仍找不到: 年度采购量、供应商替换条件、是否接受海外新供应商、与 Sunricher 的非公开合作, 以及渠道权利, 均找不到。PHOS 关于英国本地制造的表述, 不能自动解释为驱动也全部在英国制造。

UK03 · Lucent Lighting Ltd

英国 · London (Enfield) | A 级 | 后续核实（先核对渠道）

官网: lucent-lighting.com · S106

公司类型: 建筑灯具制造商 / OEM 配套潜在客户

主营业务: 建筑筒灯及模块化 LED 光源, 包括静态白光、WarmDim 与可调白光。

可能采购的产品（匹配建议）: 对应现有产品类别: 恒流调光驱动, 以及 DALI、0/1–10V、相位调光、无线控制和可调白光驱动; 无线协议和具体的替换型号须另行确认。

采购信号: 官网 LED Modules 页明确写明, 光源需要搭配合适的驱动, 才能实现 DALI、0/1–10V、相位和无线调光; IG60 规格表把这些协议列为可选项。

分级理由: 公开产品以多类外置驱动作为配置选项, 符合「使用同类部件」的信号; 供应品牌 and 是否外购全部驱动找不到, 证据强度低于 LightGraphix。

事实来源: 模块化 LED 光源及所需驱动协议 · S107; IG60 外置驱动及 DALI/0–10V/相位/Bluetooth 配置选项 · S108; 要求订购前核实控制设备兼容性, 蓝牙具体协议须确认 · S109; 公司英国地址为 Great Cambridge Estate, Lincoln Road, EN1 1SH · S110。

仍找不到: 驱动的具体品牌、外购比例、需求量、Sunricher/OEM 合作史、更换供应商的意愿和渠道权利, 均找不到。

UK04 · Connected Light

英国 · Bristol | A 级 | 首轮核实（先核对渠道）

官网: connectedlight.co.uk · S111

公司类型: 照明系统集成商 / 增值经销商

主营业务: 商业照明设计、供货、系统配置、调试与项目交付, 覆盖医院、学校、办公与历史建筑。

可能采购的产品（匹配建议）: 对应项目中使用的类别: Casambi 控制部件、DALI 驱动、DALI 与无线之间的桥接部件、可调白光/RGBW 驱动、DMX 和相位接口; 具体认证和网络兼容性待验证。

采购信号: St George's Bristol 项目页公开写明, Connected Light 供货并集成了 Salvador Series 1000 DALI、Casambi CBU-ASD 和 Danlers CBU-4INPUT, 以新的远置驱动替换旧设备, 并保留 75% 的既有 LED 光源。Casambi 于 2025-04-02 宣布 Connected Light 成为 Casambi 在英国的 VAR。

分级理由: 有具名项目、采购/供货部件和驱动替换场景, 跨 DALI 与无线的集成需求也很明确; 非常适合询问新项目的补充部件需求和技术验证流程。

事实来源: [Bristol 地址与业务范围](#) · S111; [St George's 项目具体供货组件、远置驱动替换、75% 光源复用](#) · S036; [2025-04-02 英国 VAR、设计供货安装、TW/RGBW/DALI/DMX/相位支持](#) · S025。

仍找不到: 是否通过英国既有的分销渠道采购过 Sunricher 产品、供货量、供应商准入条件、直接采购权限、品牌排他条件, 均找不到。

UK05 · Atrium Ltd

英国 · London | A 级 | 后续核实（先核对渠道）

官网: www.atrium.ltd.uk · S112

公司类型: 照明分销商 / 方案指定与增值经销商

主营业务: 建筑照明品牌供应、方案指定与 Casambi 控制项目支持。

可能采购的产品（匹配建议）: 对应现有业务类别: Casambi 生态兼容驱动、可调白光/RGBW 控制部件、传感器和 DALI 接口; 需要满足既有生态和灯具品牌的验证要求。

采购信号: 2021 年的公告确立 Atrium 为 Casambi 在英国的 VAR, 双方于 2022 年开始交易; Casambi 官方的 Studio Frantzén, Harrods 项目页把 Atrium 列为 Casambi 供应方, 项目包含 267 个节点。

分级理由: 有官方合作和具名商业项目供货两项证据; 可能适合补充生态部件, 但 Atrium 的既有品牌和 Sunricher 在英国的渠道权利需先厘清。

事实来源: [London 办公地址](#) · S113; [Casambi VAR、既有灯具品牌及规格销售业务](#) · S023; [Harrods 餐厅 Casambi 供应角色和 267 节点项目](#) · S114。

仍找不到: 是否接受 Sunricher 这一新品牌、采购规模、合同排他性、OEM/间接关系, 以及英国渠道权利, 均找不到。

UK06 · Park Electrical Distributors Ltd (含 Park Lighting Design / My KNX Store)

英国 · Gateshead | A 级 | 后续核实 (先核对渠道)

官网: park-electrical.co.uk · S115

公司类型: 电气与智能建筑分销商 / 照明设计及调试服务

主营业务: 电气批发、KNX 部件供应、照明设计和控制系统调试; 三个业务入口合并为一家公司。

可能采购的产品 (匹配建议): 对应在售类别: KNX-DALI 网关、DALI 控制部件、KNX 调光/执行器和传感器, 以及 Casambi/DMX 项目的补充部件。

采购信号: My KNX Store 在售 Gira KNX DALI Gateway Plus、MDT DALI Control 64、Theben P64 等产品, 商城条款确认经营主体是 Park Electrical Distributors Ltd。Park Lighting Design 列有 Casambi、Helvar 等控制方案和 DALI/DMX 调试服务。

分级理由: 同类网关的商品页提供了明确的销售证据, 集团还有技术选型和调试入口; 集团去重后仅计为一家。

事实来源: My KNX Store 与 Park 的组织关系、Gateshead 地址与业务 · S116; 商城法律主体及 Gateshead 地址 · S035; 在售 Gira KNX-DALI 网关 · S117; MDT/Theben/Gira 等 DALI 类商品 · S118; DALI/DMX/无线控制设计与调试, 预算和承包商安装偏好 · S038。

仍找不到: 新品牌上架条件、库存周转目标、供应商合同、与 Sunricher 的非公开合作, 以及英国渠道权利, 均找不到。

UK07 · NM Controls Ltd

英国 · Edinburgh | A 级 | 后续核实 (先核对渠道)

官网: nmcontrols.co.uk · S119

公司类型: KNX / 楼宇控制系统集成商

主营业务: 住宅、商业和酒店的 KNX、Loxone 与楼宇控制设计、安装、编程、调试及改造。

可能采购的产品 (匹配建议): 对应已提供的方案类别: KNX 照明执行器、面板、传感器、KNX-DALI 网关和 DALI 驱动; 具体部件型号和采购权待确认。

采购信号: 官网明确提供 KNX/DALI/BACnet/Modbus 集成; 酒店方案页写明与 Zennio UK 合作, 能够推荐、供货和安装现代控制系统, 覆盖照明与场景。

分级理由: 公开提供同类控制系统的供货和安装服务; 但没有具名照明项目的 BOM, 单个部件和批量采购的信号较弱, 应排在项目证据完整的公司之后。

事实来源: Edinburgh 地址、集成服务、KNX/DALI 协议 · S119; Zennio UK 合作、明确供货/安装酒店照明控制 · S120。

仍找不到: 具名照明项目的 BOM、每年项目数量、部件直接采购权、Sunricher 使用史、引入新供应商的意愿, 以及渠道权利, 均找不到。

UK08 · SMC (SM Contracts Limited)

英国 · London | A 级 | 后续核实 (先核对渠道)

官网: www.smc-uk.com · S121

公司类型: 高端住宅与商业系统集成商

主营业务: 智能住宅、AV、照明、安防和环境控制的设计、安装及维护。

可能采购的产品 (匹配建议): 对应项目中现有的类别: DALI 驱动、DMX 解码与调色控制、相位调光和 0–10V 接口; 应优先核实可以作为既有 Lutron 主控外围部件的产品, 而不是假定替换主控。

采购信号: 具名项目 IO House 公开采用 Lutron HomeWorks QSX, 包括 21 个 DALI 回路、12 个 DMX、17 个相位控制和 11 个 0–10V 回路, 并安装了调色灯光。

分级理由: 有明确的多协议项目安装信号; 但主控品牌已经指定, 可以切入的外围驱动/接口范围仍找不到, 应先做技术需求访谈。

事实来源: [London 地址、集成商业、法律主体 · S121](#); [IO House 具体协议回路、调色灯与 Lutron 主控 · S037](#)。

仍找不到: 项目部件 BOM、驱动的采购方是系统集成商还是灯具供应商、接受新品牌的条件、Sunricher 使用史和渠道权利, 均找不到。

UK09 · Experience Lighting Limited

英国 · Aylesbury | A 级 | 后续核实 (先核对渠道)

官网: www.experiencelighting.co.uk · S122

公司类型: 建筑与展览照明控制系统集成商 / 设备供应商

主营业务: 面向建筑、娱乐和建设项目的灯光、音频与演出控制设计、设备供货、编程和调试。

可能采购的产品 (匹配建议): 对应项目类别: DMX/RDM 解码器、DALI 驱动、DALI/DMX 接口、可调光恒流/恒压驱动; 展陈保护和低照度性能需要验证。

采购信号: 2023 年 National Army Museum 的 Conflict in Europe 项目公开采用 DALI/DMX 混合控制, 并列 Pharos TPC、EXT、RIO-D 等设备; 公司设备页明确写明从选定厂商供货。

分级理由: 具名展览项目和控制设备清单, 证明存在同类控制的采购/安装场景; 主控品牌稳定, 外围解码和驱动是需要验证的切入点。

事实来源: [Aylesbury 地址与设计、集成服务 · S123](#); [向选定厂商采购/供应设备, 质量性能可靠性选型原则 · S039](#); [National Army Museum 项目、DALI/DMX 与 Pharos 设备列表 · S024](#)。

仍找不到: 年采购量、驱动直接采购权、其他供应商清单、Sunricher 使用史、替换条件和渠道权利, 均找不到。

6.5 最值得先跟进：WATT24 GmbH

建议将德国 Ense 的 WATT24 作为首家需求核实对象。它公开经营独立的 DALI、Casambi、PWM 和接口产品，采购相关性不需要通过成灯业务间接推断；它的自有品牌编程套装也可以确认由第三方部件组成。相较本批需要先确认灯内部件采购主体或英国渠道权利的其他潜在客户，它更适合作为第一次验证专业部件渠道需求的对象。[控制部件目录 · S030](#)、[第三方套装 · S054](#)

推荐依据是采购任务清楚，而不是规模最大、最缺产品或最可能成交。这家公司是否接受新品牌、是否与 Sunricher 有未公开的合作、有没有现成的产品缺口，找不到。官网的「Become a partner」实际是联盟营销计划，不能误写成供应商招募。[合作页面的实际性质 · S056](#)

建议对接岗位： 照明控制品类采购负责人或产品经理；对方的具体岗位设置找不到。沟通前，先在 Sunricher 内部按公司和品牌核对客户记录。

首次沟通可以问三个问题：

1. 贵司现有 DALI、Casambi 及接口产品中，是否有客户反复提出、目前产品组合尚未覆盖的具体规格或应用？若有，涉及什么负载、控制系统和安装条件？
2. 贵司评估新增控制部件供应商时，需要哪些型号认证、互操作测试、德语资料、质保和供货证明？能否说明必需材料及评估流程？
3. 若存在明确需求，能否选一个应用进行小范围样品验证，并由相关产品或采购岗位说明供货路径和首次订货条件？是直接采购，还是通过既有进口或分销伙伴完成？

这三个问题分别核实需求、准入条件和采购路径。收到实际答复之前，本报告不把 WATT24 计为已确认的客户或销售机会。